

## NẾU BẠN MUỐN TĂNG TỐC KẾT QUẢ KINH DOANH CỦA MÌNH ĐẾN 500% THÌ TÔI Ở ĐÂY LÀ ĐỂ GIÚP BẠN

Bạn đang kinh doanh, đang khởi nghiệp, làm tư vấn bán hàng và bạn cảm thấy bế tắc với kết quả kinh doanh của mình.

Tôi sẽ giúp bạn vượt qua được những hạn chế đó của bản thân giống như hàng ngàn học viên và hàng chục doanh nghiệp được tư vấn trực tiếp. Việc bạn cần làm là trao đổi với tôi ngay bây giờ !

ĐỪNG QUÊN RẰNG **SỰ CHẦN CHỪ** LÀ LÝ DO KHIẾN BẠN PHẢI ĐÁNH ĐỔI BẰNG CHI PHÍ ĐẦU TƯ VÀ **KẾT QUẢ KINH DOANH THẤT VỌNG!**



### ĐIỀU QUAN TRỌNG #1 ĐỐI VỚI BẠN BÂY GIỜ LÀ GÌ?



**XÂY DỰNG  
MARKETING  
CHIẾN LƯỢC**



TRIỂN KHAI CHIẾN LƯỢC  
MARKETING TỐI ƯU CHI PHÍ

TÔI SẴN SÀNG

**KỸ NĂNG  
BÁN HÀNG  
CHUYÊN NGHIỆP**



TRỞ THÀNH CHUYÊN GIA TƯ  
VẤN CHUYÊN NGHIỆP

TÔI SẴN SÀNG

**PHÁT TRIỂN  
THƯƠNG HIỆU  
CÁ NHÂN**



XÂY DỰNG HÌNH ẢNH CHUYÊN  
GIA KOL

TÔI SẴN SÀNG

## THAM GIA CHƯƠNG TRÌNH ĐẶC BIỆT

Trực Tiếp Đào Tạo Và Huấn Luyện Bởi

**COACH DUY NGUYỄN**

TRẢI NGHIỆM BUỔI HỌC TRỰC TIẾP QUA ZOOM

**HỌC TRẢI NGHIỆM 1 BUỔI\***

KHÓA KỸ NĂNG BÁN HÀNG CHUYÊN NGHIỆP - KHÓA 05

KHÓA CHIẾN LƯỢC MARKETING TỐI ƯU CHI PHÍ - KHÓA 01

HOẶC LIÊN HỆ HOTLINE ĐỂ ĐƯỢC TƯ VẤN

**HOTLINE 0348 264 003**

CÙNG ĐẠT KẾT QUẢ VƯỢT TRỘI NHƯ NHỮNG THÀNH VIÊN KHÁC



## LẮNG NGHE



## CẢM NHẬN CỦA HỌC VIÊN

### CẢM NHẬN CỦA HỌC VIÊN

- ▶ A. Dũng - CEO Sàn BĐS
- ▶ Học viên Prosales
- ▶ Giám Đốc KBS Hà Nội
- ▶ C. Hạnh - Sales TT Tiếng Anh
- ▶ A. Huy - CEO Chattrix

## QUÀ TẶNG TÀI LIỆU ĐẶC BIỆT

Tài về MIỄN PHÍ và áp dụng HIỆU QUẢ NGAY vào công việc của bạn

TÀI LIỆU MARKETING ĐẶC BIỆT

# 9 PHƯƠNG PHÁP LÀM NỘI DUNG TĂNG TƯƠNG TÁC

TÀI LIỆU BÁN HÀNG CHUYÊN NGHIỆP

EBOOK HƯỚNG DẪN

# 20 KỸ THUẬT XỬ LÝ TỪ CHỐI TRONG BÁN HÀNG

DUY NGUYỄN

# 20 CÂU TIÊU ĐỀ THU HÚT NGƯỜI ĐỌC CHO BÀI VIẾT HOẶC QUẢNG CÁO CỦA BẠN

TÀI VỀ NGAY

COACH DUY NGUYỄN

### SỰ KIỆN RA MẮT EBOOK

COACH DUY NGUYỄN

# 8 BƯỚC XÂY DỰNG THƯƠNG HIỆU CÁ NHÂN

COACH DUY NGUYỄN

# 8 BƯỚC XÂY DỰNG THƯƠNG HIỆU CÁ NHÂN

8 BƯỚC XÂY DỰNG THƯƠNG HIỆU CÁ NHÂN

NHẬN SÁCH MIỄN PHÍ



## COACH DUY NGUYỄN LÀ AI?

Câu hỏi được tìm kiếm nhiều nhất về Duy trên Google !!!

### Xin Chào, Tôi Là Duy Nguyễn Huấn Luyện Viên Kinh Doanh & Chuyên Gia Đào Tạo

Chào bạn,  
Nếu như bạn đang gặp những vấn đề khó khăn liên quan tới kinh doanh, bán hàng, marketing hoặc xây dựng thương hiệu cá nhân và không biết tìm tới ai để được giải đáp những thắc mắc của mình thì tôi hoàn toàn đồng cảm với bạn lúc này.

Tôi cũng đã từng loay hoay giống như bạn trong suốt 6 lần khởi nghiệp của mình và trong 15 năm làm việc chuyên nghiệp trong 2 lĩnh vực Bán hàng và Marketing tại Việt Nam, Anh và Úc. Tôi biết bạn đang thiếu những gì!

Đó là lý do vì sao tôi đã cho ra mắt hàng trăm video kiến thức với hàng ngàn giờ làm việc để có được những thông tin đó chia sẻ với bạn qua các nền tảng mạng xã hội khác nhau.

Tuy nhiên, tại thời điểm này, thông tin là rất nhiều và dễ tiếp cận. Bạn sẽ cần có sự tư vấn và huấn luyện bài bản hơn, chuyên nghiệp hơn như những gì tôi đã mang lại cho rất nhiều thành viên khác của cộng đồng Coach Duy Nguyễn.

Nếu bạn cảm thấy cần được trao đổi thì hãy liên hệ trực tiếp với tôi qua Fanpage bằng cách nhấn vào nút TÔI MUỐN TRAO ĐỔI để nhắn cho tôi nhé.

TÔI MUỐN TRAO ĐỔI



2,000+

Học Viên

15+

DN Tư Vấn

10 triệu+

Lượt xem

300K+

Người Theo Dõi

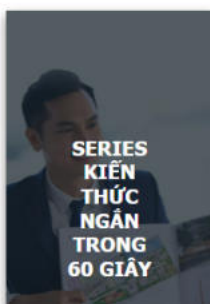
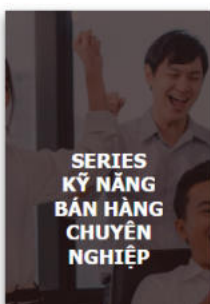
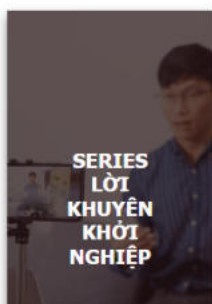
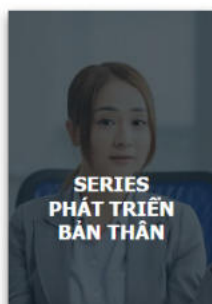
10+

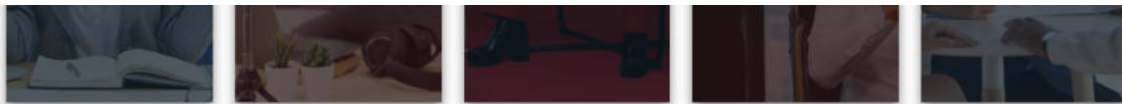
Quốc Gia



## THƯ VIỆN VIDEO KIẾN THỨC

Hàng ngàn giờ kiến thức được tổng hợp qua các video chia sẻ hoàn toàn miễn phí





Trao đổi với Team Duy Nguyễn  
**BẠN CẦN TƯ VẤN?**

**Hotline: 0348 264 003**

**TÔI CẦN TƯ VẤN**

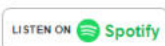


## PODCAST KIẾN THỨC

□ Bạn quá bận để xem và đọc video kiến thức mới? Hãy dành thời gian nghe Podcast để tận dụng hiệu quả thời gian của mình.

### Coach Duy Nguyen's Podcast

Kênh Podcast chính thức của Coach Duy Nguyễn Nơi chia sẻ kiến thức về bán hàng, marketing và khởi nghiệp kinh doanh Theo dõi 200+ video trên Youtube @coachduynguyen



Search Episodes

**5 LÝ DO VÌ SAO KHÁCH HÀNG KHÔNG MUA SẢN PHẨM CỦA BẠN**

EP 52 | 5 LÝ DO VÌ SAO KHÁCH HÀNG KHÔNG MUA SẢN PHẨM CỦA BẠN  
October 31, 2021 - Coach Duy Nguyen

**GỌI ĐIỆN THOẠI MÀ KHÁCH HÀNG KHÔNG THẤY PHIÊN TOÀI**

EP 51 | 5 KỸ THUẬT GỌI ĐIỆN THOẠI CHĂM SÓC MÀ NGƯỜI NGHE KHÔNG THẤY PHIÊN  
October 29, 2021 - Coach Duy Nguyen

**5 KỸ NĂNG NÊN HỌC MANG LẠI THU NHẬP CAO MÀ KHÔNG CẦN BẰNG CẤP**

EP 50 | 5 KỸ NĂNG MANG LẠI THU NHẬP CAO MÀ KHÔNG CẦN BẰNG CẤP  
October 27, 2021 - Coach Duy Nguyen



## BLOG KIẾN THỨC

Hàng trăm bài viết về những kiến thức quan trọng trong công việc



**Cách tối ưu Marketing thông qua khảo sát thị trường**

Team Duy Nguyễn

Mình nên làm gì để có thể đưa ra một cái



**Bí quyết giúp nội dung của bạn lan tỏa tới nhiều người**

Team Duy Nguyễn

Nếu như anh chị đang bỏ ra rất nhiều thời



**Cách để bạn tăng trải nghiệm khách hàng**

Team Duy Nguyễn

Nếu như 10 năm về trước khách hàng

chương trình quảng cáo hiệu quả bằng những đối thủ cạnh tranh họ đang làm? Bởi vì marketing nếu...

[Đọc tiếp](#)

gian để làm những nội dung, video như Duy đang làm và anh chị cảm thấy những nội dung mà...

[Đọc tiếp](#)

không hài lòng với chất lượng dịch vụ của công ty bạn thì những lời phàn nàn của họ sẽ chẳng làm...

[Đọc tiếp](#)



### Làm thế nào để không hết nội dung trong giao tiếp

Team Duy Nguyễn

Bạn nghĩ rằng người hướng nội là người luôn thu mình không bao giờ cất tiếng nói nơi công cộng, điều đó không phải hoàn toàn đúng, thực tế thì...

[Đọc tiếp](#)



### 3 lời khuyên dành cho bạn trong bất kỳ công việc gì

Team Duy Nguyễn

Nếu bạn để ý thì tôi luôn có cái sự chần chừ nhất định về hình thức trong những video của mình. Bởi vì cái suy nghĩ của tôi đó...

[Đọc tiếp](#)



### 5 lý do khiến hoạt động marketing không hiệu quả

Team Duy Nguyễn

Tại sao nhiều người đầu tư thời gian và tiền bạc để xây dựng một doanh nghiệp mới nhưng lại không có khách hàng? Nếu bạn muốn thu hút khách...

[Đọc tiếp](#)



## ĐỪNG ĐỂ CÂU TRẢ LỜI "KHÔNG" CỦA KHÁCH HÀNG KHIẾN BẠN LO LẮNG

Tôi biết có thể bạn và rất nhiều người khác trong nghề bán hàng cảm thấy đây là phần khó khăn nhất đối với công việc của mình. Đó là bởi vì không ai trong chúng ta muốn phải nghe khách hàng từ chối. Đặc biệt là sau khi bạn đã dành rất nhiều thời gian, tâm huyết để chăm sóc họ. Và đó là lý do vì sao đây là nội dung mà bạn mong đợi nhất.

Tuy nhiên, hãy nhớ rằng, có rất nhiều tình huống chúng ta hoàn toàn có thể đề cập và tháo gỡ từ trước khi khách hàng đưa ra những lời từ chối đó. Chặn trước những lời từ chối phổ biến là cách bán hàng hiệu quả giúp bạn nhanh chóng đưa khách hàng tới bước cuối cùng là chốt sales.

(Cuốn Ebook hơn 60 trang với rất nhiều phương án xử lý từ chối này được tặng kèm cùng hàng chục tài liệu khác cho học viên tham gia khóa Kỹ năng bán hàng chuyên nghiệp Pro-Sales)

[Mua Ngay !](#)



Trao đổi với Team Duy Nguyễn  
**BẠN CẦN TƯ VẤN?**

Hotline: 0348 264 003

[TÔI CẦN TƯ VẤN](#)

**DUY NGUYỄN**  
Business Coach & Trainer

### BẠN CẦN ĐƯỢC TƯ VẤN?

Bạn đã sẵn sàng để rèn luyện cùng Coach Duy Nguyễn? Doanh nghiệp của bạn cần được đào tạo chuyên sâu? Hãy liên hệ ngay để đặt lịch với Coach Duy Nguyễn trước khi đối thủ của bạn làm điều đó.

### KẾT NỐI VỚI DUY



Coach Duy Nguyễn  
Giám đốc chuyên môn  
CÔNG TY CỔ PHẦN TƯ VẤN & GIÁO DỤC NEXT STEP ACADEMY  
MST: 0202130107  
Địa chỉ: Số 29 Vũ Thị Ngọc Toàn,  
Phường Tân Thành, Quận Dương Kinh, Thành phố Hải Phòng,  
Việt Nam

